



TALLER IMAGEN PROFESIONAL DE ÉXITO EN
PYMES



Pre-requisitos: Ninguno

Duración: 10 horas.

Objetivo Las relaciones de negocios son fundamentales para lograr los objetivos empresariales. Tener una comunicación efectiva es la piedra angular para la retención de clientes y lograr mejores acuerdos comerciales, sin embargo, lo que decimos al momento de tratar con nuestro equipo de trabajo, nuestros proveedores y clientes es apenas un 7 % el contenido de nuestras palabras y la mayoría de los mensajes son relacionados con nuestra imagen y nuestro lenguaje corporal.

Por tal motivo resulta fundamental tener conocimientos básicos en esta área a fin de poder fortalecer y mejorar nuestras relaciones laborales y de negocios para que estas nos ayuden a generar resultados que se traduzcan en el crecimiento de nuestra empresa.

TEMARIO

MODULO 1 IMAGEN PROFESIONAL EN LOS NEGOCIOS

1.1 ¿Qué es la imagen y que puede hacer por mí?

1.1.1 Introducción y fundamentos

1.1.2 Ejemplos de imagen de éxito

1.2 ¿Cómo se la primera impresión? Que áreas de impacto visual se deben cuidar

1.2.1 Vestimenta

1.2.2 Pulcritud

1.2.3 Expresión facial



1.3 ¿Qué tan importante es resultar atractivo?

1.3.1 Como establecemos nuestros gustos en imagen

1.3.2 Como evitar que nuestros gustos se conviertan en obstáculos

1.4 ¿Mi imagen es la adecuada? Factores para determinar la importancia de nuestra imagen

1.4.1 Bienestar Personal

1.4.2 Imagen empresarial

1.4.3 Marketing personal

MODULO 2 LENGUAJE CORPORAL Y SU TRASCENDIA PARA LAS PYMES

2.1 ¿Qué es el lenguaje corporal?

2.1.1 Fundamentos

2.1.2 Ademanos

2.2 ¿Qué proyectas a los demás?

2.2.1 Filtraciones

2.2.2 Movimientos corporales y mensajes que transmiten

2.3 ¿Sabes la verdad detrás de una sonrisa?

2.3.1 Honestidad en la sonrisa 2.3.2 Tipos de sonrisa y su mensaje

2.4 ¿Qué dicen nuestros ojos?

2.4.1 Importancia de nuestra mirada

2.4.2 Tipos de mirada y su mensaje